



HUMANUM recrute pour son client, **STARFISH BIOSCIENCE**, jeune entreprise innovante développant de nouveaux biostimulants pour la viticulture

### **un Business Developer H/F**

Son rôle sera centré sur les sujets de stratégie Go-to-market, performance commerciale et opérations et d'établir une complémentarité avec la fondatrice et actuelle CEO qui dispose des compétences techniques.

Ce poste est amené à évoluer à terme vers une co-direction de l'entreprise.

Compétences clés recherchées :

- Maîtrise des processus commerciaux (stratégie, opérations commerciales, méthodologie de vente) dans le monde viticole
- Maîtrise des méthodes de Go-To-Market
- Capacité à retranscrire les besoins des marchés en spécifications techniques
- Capacité à recruter et manager
- Capacité à communiquer aussi bien avec des spécialistes de l'agronomie qu'avec des non spécialistes
- Maîtrise de l'anglais professionnel à l'oral et à l'écrit

Diplômes et prérequis :

- Ingénieur agronome et idéalement cursus Grandes Ecoles de Commerce.
- 10 ans d'expérience minimum dans le secteur commercial viticole
- Connaissance impérative des acteurs économiques et institutionnels viticoles français et européens
- Goût pour le challenge et l'innovation.

Poste en CDI basé à Bordeaux avec déplacements à prévoir en France et en Europe.

Salaire en fonction de l'expérience du candidat.

Merci d'envoyer LM + CV sur [Lcrop@humanum-rh.fr](mailto:Lcrop@humanum-rh.fr) à l'attention de Laurent Crop (Cabinet HUMANUM)