

## **OFFERTA COMMERCIALE - VENDITA – ITALIA**

### **UV Boosting**

UV Boosting è una azienda giovane fondata nel 2017 che sviluppa e commercializza macchine agricole per stimolare le difese naturali delle piante utilizzando la luce UV. Questa tecnologia consente di ridurre gli input e di orientarsi verso un'agricoltura più ecologica per il futuro.

### **Il contesto**

UV Boosting è in una fase di iper-crescita in Francia e da 3 anni si sta ssviluppano sui mercati internazionali. Dopo due prime stagioni di grande successo in Italia, stiamo rafforzando la nostra presenza in questo mercato per soddisfare la forte domanda del settore per le macchine innovative che offriamo, principalmente per vigneti e frutteti. Come parte del team di vendita, sarete responsabili dello sviluppo di questo nuovo mercato sul campo e sarete quindi coinvolti nell'intero ciclo di vendita delle attrezzature per l'UV Boosting.

### **I vostri compiti**

Lavorerete a stretto contatto con il Direttore Vendite. Il vostro fiuto commerciale, la vostra dedizione e la vostra pugnacità saranno essenziali per sviluppare rapidamente il mercato italiano. In particolare, sarete responsabili dello sviluppo, *in autonomia*, del portafoglio clienti esistente, del monitoraggio dei clienti (soddisfazione, fedeltà, consigli) e dell'apertura di nuovi settori.

In particolare, sarete responsabili di:

- Identificare i migliori prospetti e nuove opportunità
- Incontrare i produttori e i responsabili agronomici dei principali gruppi vitivinicoli e agricoli per presentare la tecnologia (numerosi viaggi su tutto il territorio nazionale), nonché i rivenditori di macchine agricole
- Negoziare con i clienti qualificati fino alla vendita
- Follow-up con i clienti durante la stagione delle attrezzature (con i team Biologia e Operazioni, per garantire la continuità delle relazioni con i clienti).
- Organizzazione e partecipazione a numerosi eventi (giornate tecniche e fiere) in Italia
- Partecipazione al feedback dal tereno per migliorare e adattare la strategia di vendita e di prodotto di UV Boosting
- Utilizzazione e gestione tramite il software CRM

### **La posizione**

Italia, nel cuore di una regione vinicola del nord.

## **Viaggi**

Viaggi frequenti in campo in Italia. 3-4 viaggi all'anno in Francia. Avrete a disposizione un'auto aziendale.

È prevista una settimana di formazione con i team di vendita e di R&S Biologia per familiarizzare con la tecnologia. Sarà anche l'occasione per effettuare la prima missione sul campo con il nostro Direttore Commerciale e per partecipare a una fiera in Francia o in Italia.

## **Profilo ideale:**

- Esperienza di almeno 5 anni nelle vendite e buon istinto commerciale
- Autonomia, dinamismo e ottimismo
- Conoscenza del mondo dell'agricoltura (idealmente della viticoltura) e interesse per le innovazioni tecnologiche del settore
- Italiano fluente (il team di vendita parla francese e inglese)
- Patente di guida
- Sensibilità alle tematiche ambientali
- Disponibile il prima possibile

## **I vantaggi di UV Boosting:**

- Un ruolo chiave in un'azienda giovane e a misura d'uomo, dove potrete parlare con tutti e trasferire molte conoscenze (e avere discussioni affascinanti con persone che amano la vite e il vino)
- Progressione in un'azienda in rapida crescita e con un potenziale di sviluppo rapido
- Flessibilità nell'organizzazione del lavoro
- Auto aziendale, computer e spese di viaggio coperti
- Retribuzione commisurata all'esperienza, compresa un'interessante componente variabile

**Se siete persone che partono da sole, che giocano in squadra e che sono disposte ad accettare sfide, allora UV Boosting è il posto giusto per voi, per entrare a far parte di un team affiatato e appassionato, dove la cultura del lavoro ben fatto va di pari passo con un ambiente di lavoro piacevole.**

**Per candidarsi, inviare il proprio CV a Laurent Crop, [Lcrop@humanum-rh.fr](mailto:Lcrop@humanum-rh.fr)**